

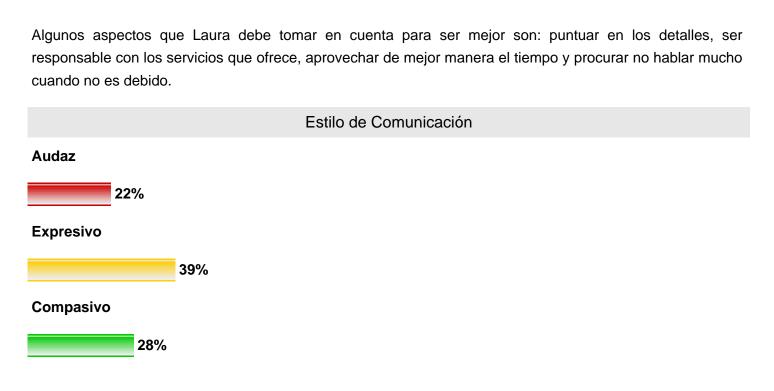
Laura Smith VentasPlus

Miami, Estados Unidos info@pruebasplus.com 4562440148 2014-08-26

Estilo de Ventas Rápido 17% Hablador 33% Persistente 28% Preciso 22%

Laura tiene una ligera o mediana necesidad de ser el centro de atención y lo obtiene siendo orientada hacia las personas. Laura es en ocasiones una vendedora innata. Sin embargo, Laura puede estar preparada débilmente, hablar un poco más de la cuenta en presentaciones y podría tender a desperdiciar el tiempo.

Muchas veces Laura puede ser extrovertida, seguro de sí misma, optimista, persuasiva y popular, pero a veces puede que brinde más información de la cuenta, sobre-venda y pase mucho tiempo con el cliente.

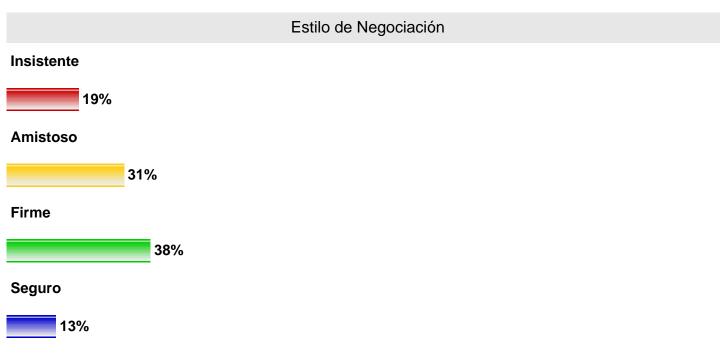


Técnico

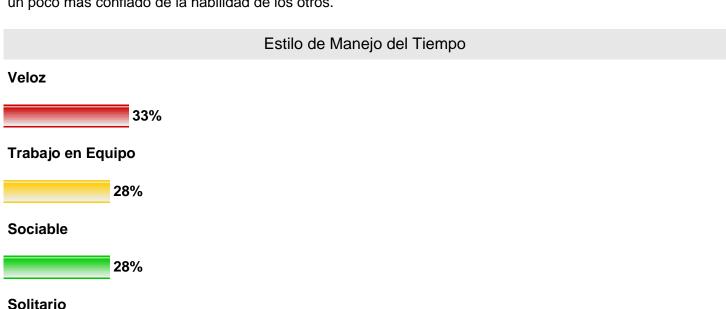


Laura utiliza un estilo de comunicación que refleja una ligera o mediana necesidad de involucrarse con la gente. A Laura le gusta expresarse y es buena en ello; le estimula el persuadir a otros. Consecuentemente, Laura es una buena presentadora por naturaleza debido a su habilidad para relacionarse con las personas. Laura en ocasiones habla con términos emocionales y le gusta comunicarse de manera optimista y positiva.

El estilo de comunicación de Laura tiende a ser guiado por la satisfacción de influenciar a otros, ser popular y obtener reconocimiento público. Su habilidad de expresión la hace una comunicadora por naturaleza.

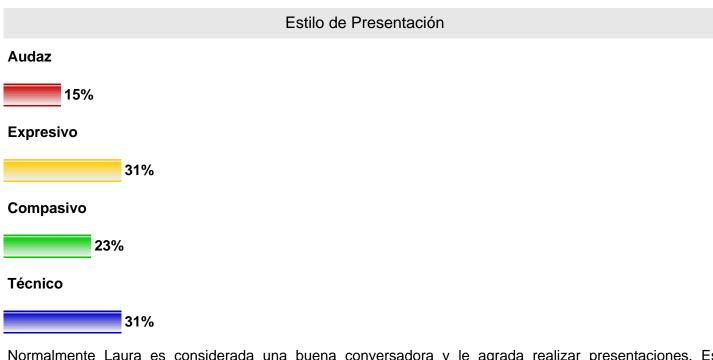


A Laura le gusta utilizar procedimientos tradicionales en los negocios y es posible que no le gusten los cambios en los acuerdos. En ocasiones prefiere tener a otros de habilidad similar a su lado en las negociaciones y ejerce bastante paciencia. Además, Laura debe procurar ser más creativa negociando y ser un poco más confiado de la habilidad de los otros.



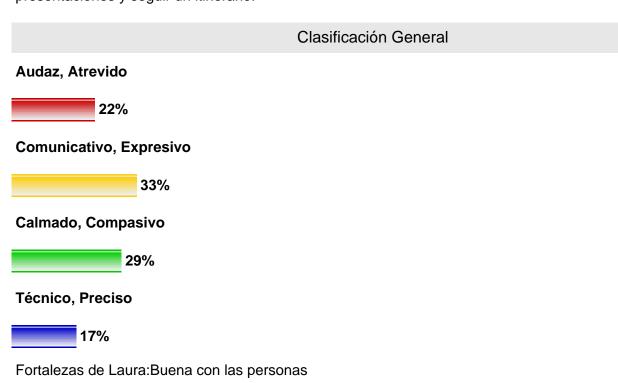


A Laura le gusta terminar las tareas rápidamente. Laura utiliza poco tiempo para hablar con otros, tiene una gran noción del tiempo y de alcanzar los objetivos a tiempo. Es posible que en ocasiones Laura tienda a tratar de hacer todo el trabajo por sí mismo y su manejo del tiempo puede convertirse en un problema.



Normalmente Laura es considerada una buena conversadora y le agrada realizar presentaciones. Es entusiasta y buena para relacionarse con su audiencia. Sin embargo, es posible que Laura hable mucho y utilice las emociones más que los hechos.

En sus presentaciones, Laura debe procurar ser más objetiva y puntual. Le ayudaría un poco planear sus presentaciones y seguir un itinerario.



Convincente

Entusiasta

Percibe los sentimientos y respuestas de los otros

Se expresa de forma excelente

Aspectos a mejorar de Laura:Procurar ir al grano en sus conversaciones

Evitar ser demasiado optimista

Tratar de abreviar sus conversaciones cuando sea necesario